



¿ESTÁ TU NEGOCIO LISTO PARA CRECER COMO FRANQUICIA?

UNA GUÍA PRÁCTICA PARA EMPRENDEDORES QUE DESEAN EXPANDIR
SU MARCA EN ESTADOS UNIDOS.



Querido emprendedor,

Muchas personas sueñan con expandir su negocio, pero pocas conocen el camino correcto para hacerlo sin perder el control ni poner en riesgo su operación actual.

En **BFS Global Group**, hemos asesorado a decenas de emprendedores latinos en Estados Unidos para transformar sus negocios en marcas escalables, replicables y atractivas para inversionistas.

Esta guía fue creada para ayudarte a:

- Evaluar si tu negocio tiene potencial de expansión
- Comprender los beneficios del modelo de franquicia
- Identificar oportunidades de crecimiento
- Visualizar los próximos pasos para escalar de manera segura

**SI ESTÁS LEYENDO ESTO, SIGNIFICA QUE YA DISTE EL PRIMER PASO HACIA EL CRECIMIENTO.
¡VAMOS A DESCUBRIR HASTA DÓNDE PUEDE LLEGAR TU MARCA!**



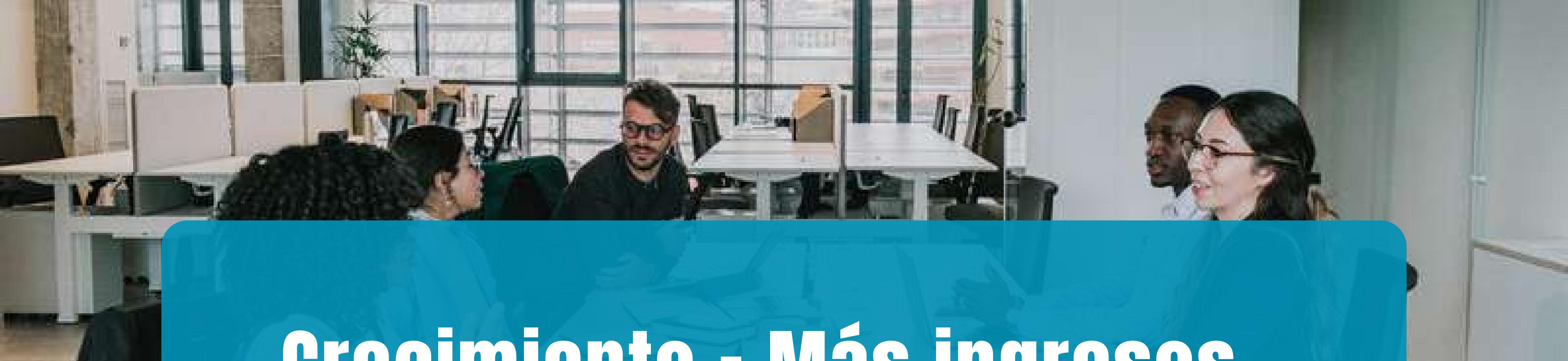


¿Por qué deberías hacer crecer tu Negocio?

Crecer no es solo vender más: es multiplicar tu impacto, fortalecer tu marca y aumentar el valor de tu empresa.

Beneficios clave de expandir tu negocio:

- **Incrementas tu alcance:** Llegas a nuevos mercados, ciudades o estados.
- **Aumentas tu reconocimiento:** Tu marca gana visibilidad y prestigio.
- **Generas nuevas fuentes de ingreso:** Cuotas, regalías y economías de escala.
- **Diversificas tus riesgos:** No dependes de una sola ubicación o flujo de caja.
- **Atraes talento y socios estratégicos:** Personas que quieren replicar tu éxito.



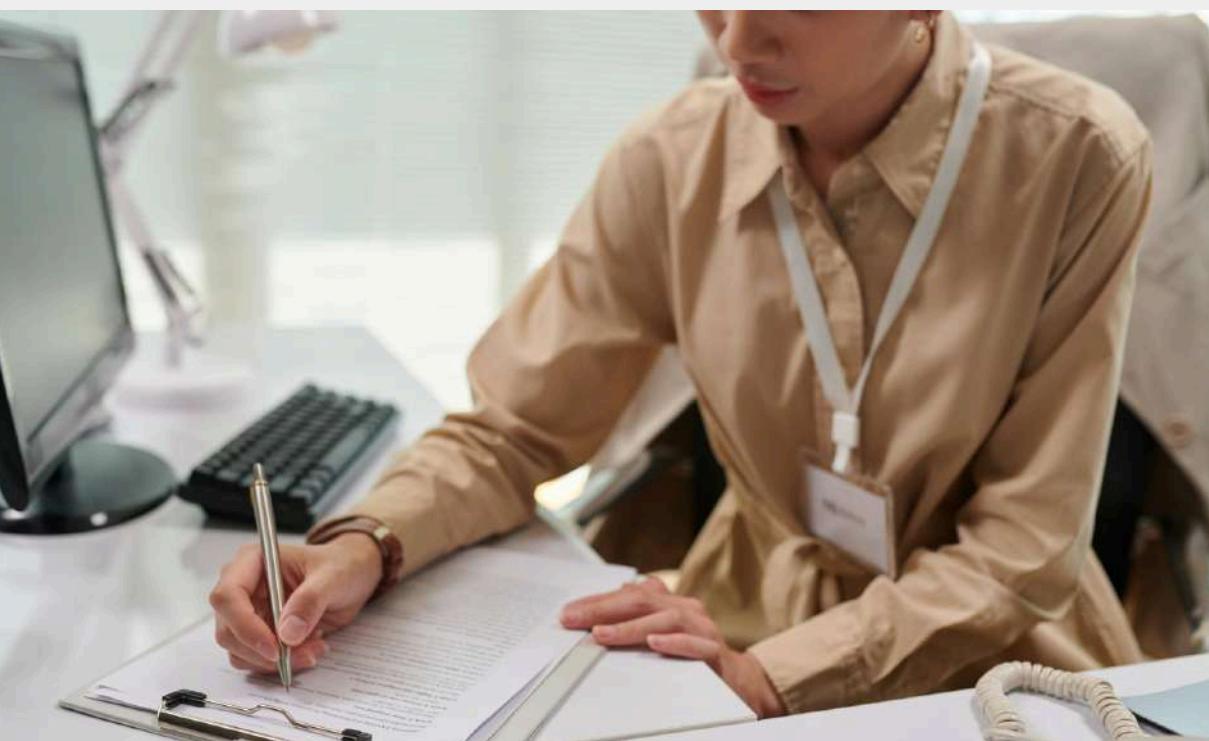
**Crecimiento = Más ingresos +
Más estabilidad + Más
impacto.**

¿Por qué elegir el modelo de franquicia?

Franquiciar tu negocio es una de las formas más rápidas, rentables y seguras de escalar.



Ventajas de convertirte en **franquiciante**:



1. Expansión financiada por terceros

Los franquiciados invierten en nuevas unidades mientras tú escalas sin descapitalizarte.



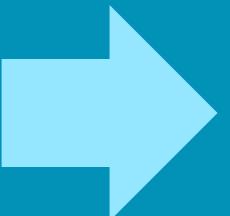
2. Ingresos recurrentes

Ganas por cuotas iniciales, regalías mensuales y la venta de productos/licencias.



3. Sistema replicable

Estandarizas procesos, productos, operaciones y elevas la calidad general de tu negocio.



Ventajas de convertirte en **franquiciante**:



4. Mayor protección de marca

El modelo de franquicia te obliga a organizar, documentar y formalizar tu know-how.

5. Presencia en nuevos mercados

Puedes crecer simultáneamente en varias ciudades sin operar cada unidad.



6. Socios motivados

Estandarizas procesos, productos, operaciones y elevas la calidad general de tu negocio.

Señales de que tu negocio puede **franquiciarse**

Si tu empresa presenta algunos de estos indicadores, tiene alto potencial para convertirse en franquicia:

- Tu negocio es rentable y estable.
- Los clientes regresan y recomiendan tu producto o servicio.
- Tu concepto es único o se diferencia del mercado.
- Podrías replicarlo en otro local sin estar tú presente.
- Tienes procesos claros (aunque no estén documentados).
- Has recibido preguntas como: “¿Esto es franquicia?”
- Tienes una marca atractiva o con historia.
- Hay demanda en otras zonas donde no estás presente.

Si te identificas con estos puntos... es hora de evaluar seriamente la expansión.



Checklist: ¿Tu negocio está listo para franquiciar?

Marca Sí/No en cada una:

1

¿TU NEGOCIO GENERA GANANCIAS CONSTANTES?

2

¿ESTÁS DISPUESTO A ESTANDARIZAR TU MODELO Y COMPARTIR TU KNOW-HOW?

3

¿TUS PROCESOS SON REPLICABLES POR TERCEROS?

4

¿PUEDES ENTRENAR A OTROS PARA OPERAR TU CONCEPTO?

5

¿TU NEGOCIO PODRÍA FUNCIONAR SIN TI DIARIAMENTE?

6

¿TIENES UNA MARCA VISUAL COHERENTE Y PROFESIONAL?

7

¿EXISTE DEMANDA POTENCIAL EN OTROS MERCADOS?

8

¿LOS COSTOS Y MÁRGENES SON ATRACTIVOS PARA INVERSIONISTAS?

Interpretación de las respuestas:

7-8 Sí

TU NEGOCIO ESTÁ LISTO PARA FRANQUICIARSE

4-6 Sí

TIENES POTENCIAL; NECESITAS ESTRUCTURACIÓN

0-3 Sí

REQUIERE TRABAJO PREVIO, PERO ES POSIBLE CRECER



¿Qué necesito para convertir mi negocio en **franquicia**?

Los elementos clave son:

- Un concepto probado y rentable.
- Manuales operativos.
- Proyecciones financieras.
- Estructura de regalías y tarifas.
- Documentos legales (FDD y contrato).
- Estrategia de expansión.
- Identidad de marca.
- Herramientas de capacitación.

Y TU MEJOR HERRAMIENTA: UN EQUIPO EXPERTO QUE TE GUÍE PASO A PASO.

El proceso para franquiciar tu negocio

En BFS Global Group te guiamos a través de un proceso claro:

1. Evaluación inicial del negocio.
2. Diseño del modelo de expansión.
3. Estructuración financiera.
4. Creación de manuales y documentación operativa.
5. Elaboración del FDD y contratos.
6. Desarrollo de materiales comerciales.
7. Lanzamiento de la franquicia.



Testimonios de Clientes

"Muy profesionales, el equipo de BFS me ayudo a reorganizar mi empresa; me ayudaron a desarrollar el plan de negocios y manuales operativos para iniciar mi proyecto de expansión"

Miguel Genova

Renta Ideal, Miami, Florida.

"Excelente atención de parte de la empresa BFS Consulting, atendieron y evaluaron todo mi requerimiento hasta lograr expandir mi empresa"

Raul Martin

La Jamoteca, Coral Gables, Florida.

"El equipo se tomó el tiempo de estudiar nuestra industria y adaptar todo a nuestra realidad. Hoy tenemos un modelo sólido, profesional y con identidad propia."

Luis Amador,

Top Tile Roofing, Duluth, Georgia.

"Un acompañamiento completo, estratégico y muy humano. No solo nos hicieron el modelo de franquicia, sino que nos ayudaron a mejorar procesos internos y aumentar nuestra rentabilidad antes de expandirnos".

Sebastian Summo,

Filomena's Bean Coffee, Davie, Florida.



Sobre BFS Global Group

Somos una firma boutique en el sur de la Florida especializada en:

- **Consultoría de Franquicias**
- **Compraventa de Negocios**
- **Real Estate e inversiones**

Asesoramos a empresarios latinos en Estados Unidos a crecer, escalar e invertir con seguridad, con un equipo experto y bilingüe.

Miembros de: BBF, IBBA, Broward-Palm beach and Beaches Realtors. National Association of Realtors

¿Listo para descubrir si tu negocio puede convertirse en **franquicia**?

AGENDA UNA CONSULTA GRATUITA CON NUESTROS EXPERTOS.

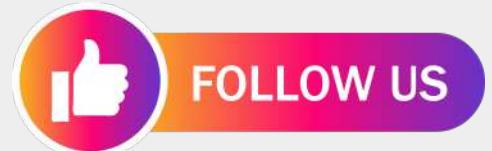


305-910-0686



info@BFSGlobalGroup.com

TU CRECIMIENTO COMIENZA **HOY**



@tuinversionenus

